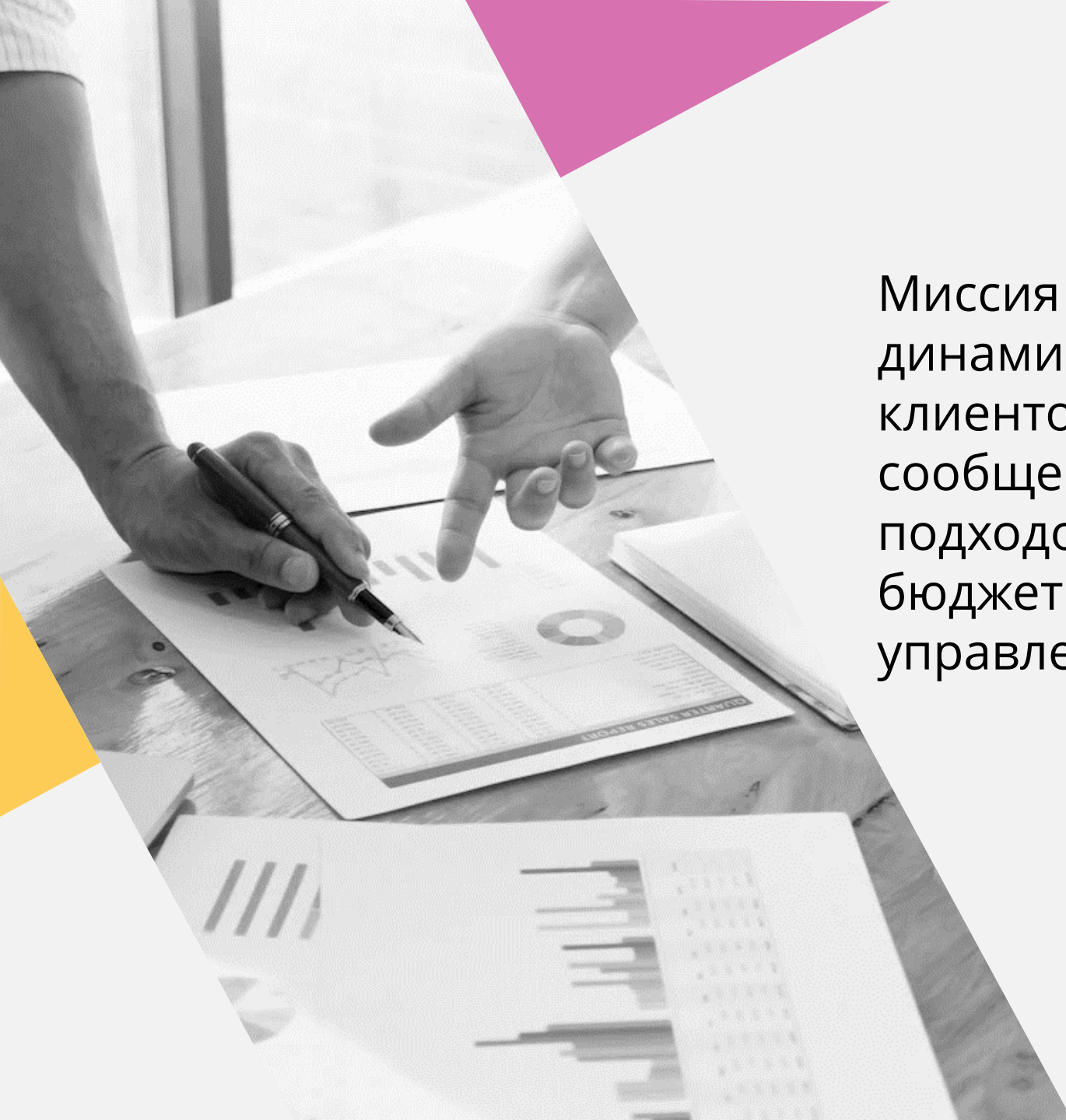




Бизнес-клуб Optimacros

Презентация для партнеров и внешних консультантов





Миссия клуба – синергия и динамичное развитие проектов наших клиентов, отраслевого экспертного сообщества, а также методологических подходов к реализации систем бюджетирования, бизнес-анализа и управления эффективностью

Цели сообщества



1. Объединение профессионалов всех отраслей бизнеса с представителями IT-сообщества для обмена опытом и реализации совместных проектов.



2. Обсуждение потребностей рынка и возможностей автоматизации сложных бизнес-кейсов.



3. Дальнейшее развитие функционала платформы Optimacros в соответствии с динамикой потребностей рынка.



4. Предоставление экспертам уникальных инструментов продвижения в профессиональной среде.

Задачи бизнес-клуба



Создание комьюнити экспертов, которые будут делиться знаниями и реализовывать идеи в виде демостендов.



Обмен полезными контактами, знакомство разработчиков, интеграторов и потребителей системы.



Приглашение на совместные оплачиваемые проекты (внедрение ОМ у клиентов, создание демостендов и подобных внутренних проектов).



Развитие компетенций участников.



Потенциальные карьерные предложения от клиентов, партнеров и в структуре самого Oprimacros.

Преимущества участия в бизнес-клубе ОМ



Нетворкинг и бизнес-контакты среди клиентов и партнеров Optimacros.
Доступ к shared персональным ассистентам

Индивидуальная программа по оплачиваемому участию клиентских проектов и созданию перспективных демостендов

Повышение компетенций в рамках методологических знаний и наработка опыта в рамках участия бизнес-кейсов с представителями интеграторов и клиентов

Получение информационных материалов и методологии по профильной тематике экспертов
Развитие языковых компетенций на иноязычных проектах

Приглашение на мероприятия клуба: конференции, встречи, хакатоны и прочие события

Различные мотивационные программы: доступ ко всем демостендам, бесплатные лицензии для индивидуальных проектов, потенциальные скидки для работодателя эксперта и много другое

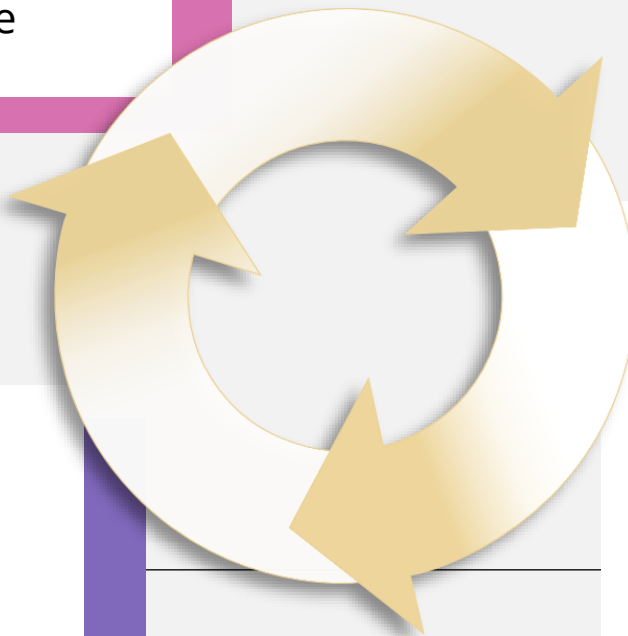


Заявка на участие



2. Выбрать наиболее релевантные проекты для потенциальной реализации на платформе ОМ или предложить собственные

1. Заполнить опросник по опыту и уровню знаний



3. Совместно с представителем ОМ определиться по базовым коммерческим условиям сотрудничества (часовые ставки для проектов у клиента, льготные ставки для работы над демостендами, удобное расписание для участия в онлайн-работе)

Участие в клиентских проектах



Систематические
встречи проектной
команды и
функционального
заказчика на стороне
клиента

01

Возможное участие в
проработке пилота

02



Участие на этапах бизнес-
анализа, методологической
проработке и итоговой
приемке

03

Создание маркетинговых
материалов (пресс-релизы,
аналитические и
методологические статьи и т.п.)

04



Участие в создании демостендов ОМ

-  Постановка технической задачи с командой BU IP в формате интервью (описательная часть, требования, формат).
-  Обсуждение ТЗ с другими экспертами и проектной командой.
-  Согласование итогового ТЗ.
-  Участие в обсуждении промежуточных результатов создания демостендов (корректировка и рекомендации).
-  Тестирование и приемка финального стенда.
-  Экспертная оценка маркетингового оформления.
-  Возможное участие в продвижении продукта среди партнеров и клиентов (фиксация имени эксперта на маркетинговых материалах).

Реализация собственных маркетинговых демостендов

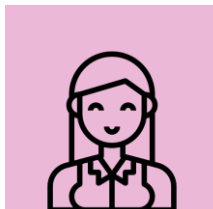


готовые проекты будут являться портфолио эксперта и подтверждением профессиональных знаний;

участникам клуба предоставляется бесплатный лицензионный доступ к Optimacros для реализации собственных демостендов;

эксперт в AppStore Optimacros будет указан в качестве автора демостенда.

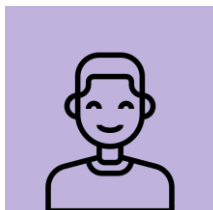
РОЛИ УЧАСТНИКОВ БИЗНЕС-КЛУБА



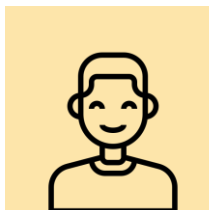
КЛИЕНТ



СОТРУДНИК ИНТЕГРАТОРА



ЭКСПЕРТ



СОТРУДНИК ОПТИМАСРОС

Спасибо за внимание!

*Будем рады, если сообщите вашим знакомым с
большим опытом и методологическими знаниями о
нашем сообществе*

Офис Optimacros

Адрес: 125504 г. Москва,
Дмитровское шоссе, д. 81

✉ info@optimacros.com

☎ +7 499 609 56 42